

Memoria del Directorio del periodo 2025 para accionistas de Mercotec S.A.E.

Señores Accionistas de MERCOTEC SAE

Con gran satisfacción nos dirigimos a ustedes con el fin de informarles acerca de las actividades más resaltantes del año 2025.

Año 2025

Para el ejercicio 2025 nos hemos trazado objetivos de crecimiento económico y ventas, los cuales hemos podido lograrlos al culminar el ejercicio con relación al año anterior.

En el ejercicio 2025 se han logrado niveles de venta muy auspiciosos, superando al ejercicio 2024 en ventas totales en un 6,6%, siendo nuevamente año récord en nivel de ventas, creciendo en repuestos 4,5% y en Automotores un 15,9. Asimismo destacamos que hemos obtenido una utilidad superior en un 5,42% al ejercicio 2024 y 6% de aumento en las cobranzas.

Como punto resaltante del ejercicio, mencionamos que durante el ejercicio hemos incrementado las ventas en la nueva unidad de negocios, que consiste en la venta de baterías para automotores de la marca Pioneiro de procedencia brasilera, que ayudo al crecimiento de las ventas anuales de la Empresa. Además ya hemos cerrado el acuerdo de importación directa de fabrica de la marca NAJA de origen brasilero como así también de nuevas marcas de origen chico, así poder crecer exponencialmente en esa unidad de negocios y ganar terreno en ese mercado.

Hemos apostado fuertemente e invertido en poder importar una importante cantidad de mercaderías para ofrecer al público, adicionando la nueva línea de negocios de Automotores, como también informamos que se cumplieron con las obligaciones fiscales, comerciales, bancarias en tiempo y forma.

Durante el 2025 hemos tenido participación en las ferias internacionales de repuestos y Automotores en CHINA, durante los meses de abril y noviembre, como así también en la feria de Alemania.

Por otro lado, informamos al Directorio que hemos tenido nuevamente participación en varias Expoferias de rodados y mercaderías como por ejemplo en la Feria Agro dinámica de Hoenau(mes de noviembre) y además hemos participado en la Feria anual de CADAM MOTRO SHOW durante el mes de Noviembre 2025.

En cuanto a procesos internos y de gestión, ya se ha puesto en funcionamiento durante el ejercicio el sistema de gestión electrónica con dispositivos de cobranzas, prospectos de clientes, gestión comercial y levantamientos de pedidos con la Empresa CAST.

Asimismo, informamos como hecho relevante del Ejercicio, que durante el 2025 hemos culminado el trabajo de consultoría con la Empresa consultora LONDON Consulting Group, realizando un trabajo integral en los procesos internos logísticos y comerciales, estructura interna, herramientas y con miras a las proyecciones de crecimiento a futuro de Mercotec. Los principales logros en el año fueron los siguientes:

- Implementación de herramientas de gestión comercial, venta cruzada y pedido sugerido.*
- Implementación de herramientas de gestión de compras y reposición de stock.*
- Implementación de herramientas de gestión del nivel de servicio y productividad.*
- Implementación de sistemas de control, automatizaciones e integración de reportes.*
- Implementación de transformación digital en los procesos transversales.*
- Implementación de modelo de gobierno y gestión por indicadores.*

El año 2025 cerramos de la siguiente manera:

	2025	Variacion
Capital Social	75.000.000.000	Sin movimientos
Inversion en Mercaderias	125.579.561.731	(+2,22%)
Pasivo	91.762.460.685	(+3,92%)
Total ingresos por Ventas	168.118.696.348	(+6,58%)
Total Costo de Ventas	105.339.969.307	(+9,38%)
Gastos, Proyecto London Donaciones, Depreciaciones e Impuestos	47.818.156.976	(+1,23%)
Utilidad	14.961.832.007	(-5,42%)
Sucursales	6	Sin movimientos

Perspectiva para el año 2025

En el año 2025 tenemos la siguiente proyección:

Total Ingresos por Ventas	Gs.198.300.000.000.-
Utilidad	Gs.20.000.000.000.-
Sucursales	7

En el ejercicio 2026 nos enfocaremos entre otras cosas a fidelizar nuestra cartera de clientes, realizando una cobertura en la mayor cantidad de puntos del país, de esta forma también aumentar nuestra cartera con nuevos cliente, realizando además un trabajo minucioso en el aumento en ventas por cada rubro de nuestro portafolio con una nueva organización estructural y enfoque en el Área Comercial.

Realizaremos un trabajo más específico para obtener mayor presencia en el mercado con nuestras principales marcas y además expandirnos en el sector AUTOMOTORES ofreciendo al mercado nuevas líneas y variedad de opciones.

Por último, informamos que en el ejercicio 2026 tenemos pensado adquirir un inmueble para nuestro taller autorizado especializado en camiones de gran porte y ponerlo en marcha en el segundo semestre del año.

Palabras Finales

Se reitera el agradecimiento especial a los señores accionistas por la confianza que han depositado en nuestra gestión al frente de la Empresa.

Asimismo, agradezco a todos los colaboradores que han participado y apoyado con los planes para la buena y ordenada gestión, apuntada al cumplimiento de los objetivos trazados.

Como último, y en forma muy especial, agradezco a Dios por la protección y bendición que nos ha dado en nuestra gestión.

Aprovechando la ocasión, me permito saludarlos muy atentamente.

WILFRIED EDIGER MARTENS
Presidente del Directorio