

Memoria de Gestión Ejercicio 2021

La empresa Matiz S.A.E., fundada el 13 de julio de 2001, ha dado cumplimiento al plan de trabajo del año 2021, siendo éste el informe de actividad correspondiente al vigésimo primer ejercicio desde la creación de la Sociedad Anónima.-

Matiz SAE cerró el año con resultados positivos logrando alcanzar las metas presupuestadas en los diversos indicadores, a pesar de las dificultades observadas en toda la economía debido a la pandemia, que afectó en diversas medidas a todo el país.-

El resultado económico del 2021 de Gs. 321.568.672 fue satisfactorio, pues la expectativa que teníamos es de equilibrar el resultado económico, logramos la meta después de un año difíciles, ya que nuestro rubro de servicio fue directamente afectado, estamos muy confiados en que luego de equilibrar el estado de resultado, este año 2022 alcanzaremos el ritmo que habíamos tenido el año 2019, con un incremento importante con relación al ejercicio anterior. Cabe resaltar además que ello se debió a una gestión exitosa, enfocada en el crecimiento sostenido y rentable, así como también una rápida reacción ante la situación poco favorable de la primera mitad del año.

El Activo Total se ubica en Gs. 64.383.724.919.- Disminuyendo en 1% con relación al ejercicio anterior y nuestro objetivo es ir incrementando cada año este indicador.

En lo concerniente a la responsabilidad social de la empresa, seguimos aportando a los bomberos voluntarios de compañías de la capital como del interior del país.

El 2021 fue un año inestable en general a nivel internacional, sobrellevamos muchos inconvenientes con la escalada de los costos de fletes internacionales que influyeron directamente en el costo de adquisición de nuestros productos.

La presencia nacional de nuestra empresa en el país se incrementa cada año y tenemos proyectado aumentar dicha expansión llegando a más ciudades dentro del territorio nacional, de modo a brindar mejor servicio y minimizar el tiempo de entrega de nuestros productos.



Proseguimos con la expansión de nuestros locales en el 2021 y con mucho entusiasmo habilitamos en setiembre la nueva sucursal de Cnel. Oviedo, una ciudad estratégicamente comercial, el local tiene una dimensión de más de 300mts2.

Actualmente contamos con sucursales en Encarnación, CDE, San Lorenzo, Fernando de la Mora, Asunción y Cnel. Oviedo.

Cabe resaltar que se realizan reuniones periódicas de trabajo con los encargados de cada departamento junto con el gerente general para coordinar y monitorear los presupuestos y plan estratégico anual, y trazar objetivos a corto y largo plazo.

Comprometidos con la formación de nuestros colaboradores, anualmente reciben una ayuda escolar por cada hijo, de modo a mitigar los gastos de inscripción y de útiles en el inicio del año lectivo.

También colaborando con el plan nacional de Vacunación contra el covid19, Matiz SAE, otorgó licencia a sus funcionarios con goce de sueldo para acudir a los vacunatorios habilitados por el Ministerio de Salud Pública.

Con relación a los productos que comercializamos incorporamos nuevos proveedores y nuevas marcas:

Insumos:

Vinilos de corte Marca Decotak (Marca Propia) (Proveedor nuevo Ms Sign Coating)

Vinilos textiles de poliuretano (Proveedor Nuevo – Sumicrotek Co ltd)

Pegamentos Marca Brascola (Artesanía) (Proveedor Nuevo Brascola)

Tintas Serigraficas UV Marca Saturno (Proveedor Nuevo Saturno)

Maquinarias:

Impresora digital de gran formato tecnología Latex 700w - Marca Hp

Impresora digital 6090 de mediano formato tecnología Ultra Violeta – Marca Vermillion

Equipo de corte CNC de gran formato tecnología Laser Fibra – Marca Vermillion

Equipo de corte y grabado Laser CO2 MUF-6050 - Marca Vermillion

Asimismo se realizo Capacitación a SAT para certificación, instalación y manejo de la impresora Hp Latex 700w

Realizamos un sorteo online entre nuestros clientes por los 20 años de Matiz SAE, en el cual entregamos a los ganadores una prensa para tazas, una sublimadora plana de pequeño formato y cupos para cursos online.

Como plan estratégico efectuamos la mudanza de la sede de ventas de Loma Pyta y su centro de capacitación a una zona más comercial.

Implementamos el desarrollo y uso de Orden de Asistencia Técnica digital mediante plataforma online para registro de solicitudes de asistencia, seguimiento y cierre de asistencia reemplazando la OAT física con un documento digital.

Con relación a desarrollo tecnológico hemos terminado un programa web esto nos permitirá manejar las ventas web, que hagamos los diseños los desarrollos de acuerdo a nuestro criterio ya que es un programa y apartir de este año estaríamos implementando ventas online. Tambien tenemos un sistema de reparto tercerizado de delivery que son monitoreados en forma digital con aplicaciones implementación que nos ayuda a tener un mejor control de los tiempos y entrega de logística, tener mas eficiencia y obtener mas facturación.-

Como Plan 2021 para lograr una mejora constante en la experiencia digital la empresa Matiz SAE innovó en tecnologías incursionando en la utilización del código QR, para darles un mejor servicio y comodidad a sus clientes.

Igualmente estamos habilitados por Vision Banco como corresponsal no bancario, mediante la firma de un convenio empresarial y de este modo ofrecer financiación a nuestros clientes a través de esta entidad bancaria.

Cabe resaltar además que tenemos firmado una alianza estratégica con la Financiera Paraguayo Japonesa para financiación a nuestros clientes.

Tenemos proyectado para el 2022 ser autoimpresores de modo a disminuir los gastos y emitir menos documentos físicos, apuntando en el futuro a la implementación de la factura electrónica.

Estimamos que de acuerdo a como se va desarrollando la economía tendremos una recuperación rápida de la facturación y de la rentabilidad en el siguiente año.

Nuestro objetivo para el 2022, es el de alcanzar la facturación del 2019 pero mejorando los márgenes en 30 % más.

Si bien en el ejercicio anterior habíamos dispuesto abrir en sucursal en la ciudad de Pedro Juan Caballero optamos con habilitar en coronel Oviedo ya que vimos que era una zona bastante prometedora con mucho potencial, tal es así que ya tuvimos los primeros resultados positivo de la sucursal, en el 2022 queremos habilitar la sucursal de Pedro Juan Caballero y después nos enfocaríamos a otra sucursal en la ciudad de Capiatá.-

Compartimos con ustedes esta breve reseña de la labor realizada durante el ejercicio 2021 y confiamos plenamente en que basados en el esfuerzo y la colaboración de todos los equipos de trabajo de la empresa, el Directorio seguirá respondiendo a los compromisos asumidos con honestidad, responsabilidad, dedicación y eficiencia. -

Atentamente,

.....
Hugo Alfredo Yubi Dagogliano
Presidente